

"Bir gemi doğuya gider, bir diğeri batıya, esen aynı rüzgarla.

Geminin hangi yöne gideceđini belirleyen rüzgar deđil, yelkendir."

Ella Wheeler Wilcox



Geleceđi bizimle yönetin...

K U T E R

INDUSTRIAL INVESTMENT
BUSINESS DEVELOPMENT

Geleceđi bizimle yönetin...





YAKLAŞIMIMIZ

Kuter, yıllardır dünyanın her tarafında şirketlere, özellikle yeni iş kurulumu, iş geliştirme, kurumsallaşma ve aile anayasaları alanlarında güç veren ve her aşamalarında onlara gerekli tüm hizmetleri “paket” halinde sunan bir markadır.

Kuter'in ayırt edici en önemli özelliği, Kuter ekiplerinin, müşterinin organizasyonunun içine dahil olmaları ve sahada bizzat uygulayıcı olarak çalışmalarını gerçekleştirmeleridir.

Kuter, bir şirketin attığı her adımda sadece verim ve üretkenlik üzerine odaklanır. Kuter takımları, yaptıkları işi keyifle yapan ve üstlendikleri her projeye her daim içlerinde taşıdıkları samimi coşkuyu taşıyan uzmanlardan oluşur.

STRATEJİK YÖNETİM

Günümüzün karmaşık iş dünyasında yönünüzü kaybetmeyin!

Stratejik yönetim, bir organizasyonun ne yaptığını, varlık nedenini ve gelecekte ulaşmak istediği hedefleri ortaya koyan bir yönetim tekniğidir.

Kuter'e göre bütün sektörel yapıları, müşteriler, mevcut rakipler, yeni yatırımcılar, ikame mal üreticileri ve tedarikçilerden oluşan beş temel güç oluşturur. Kuter rekabet stratejisini, bu beş sektörel güce karşı şirketin kendisini savunacağı veya bu güçleri kendi çıkarı doğrultusunda yönetebileceği bir "pozisyon" geliştirmesi olarak tanımlar.

"Stratejisi olmayanlar yenilmeye mahkumdurlar."

Zhang Yu





KURUMSALLAŞMA

Sizin şirketinizin ömrü ne kadar?

Yapılan tüm araştırmalar, dünyada ikinci kuşağın yönetiminde varlığını sürdürebilen şirketlerin oranının %10'dan az olduğunu göstermektedir. Bu açıkça göstermektedir ki; günümüzün yoğun rekabet şartlarında şirketlerin işin uzmanları tarafından yönetilmesi, bir başka deyişle "kurumsallaşmaları" kaçınılmaz olmuştur. Günümüz "one man show"lar için hiç de uygun değildir.

Kuter, kurumsallaşma çalışmalarında, müşteri şirketin kişilerden ziyade kurallara, standartlara, prosedürlere sahip olması, kendisine özgü davranış biçimlerini, iş yapma usul ve yöntemlerini oluşturması ve bu sayede diğer şirketlerden farklı ve ayırt edici bir kimliğe bürünmesi sürecine liderlik ederek, işletmeyi sistem haline getirir.

AİLE ANAYASALARI

Aileniz mi, şirketiniz mi?

Aile şirketlerinde, kişisel amaçlar, aile amaçları ve şirket amaçları zaman zaman birbirleriyle çelişirler. Bu çelişkilerin yaratacağı zararlardan aileyi ve şirketi korumak için aile anayasalarının hazırlanması günümüzün bir gerekliliğidir.

Kuter, aile bireylerinin beklentilerini ve taleplerini değerlendirerek Aile Anayasası hazırlamaktadır. Bu çalışmalarda Kuter, şirketin kesintisiz bir büyüme potansiyeline sahip olmasını ve aile fertlerinin tüm enerjisini sadece çevredeki fırsat ve tehditlere yönelttiği bir anayasa oluşturmayı hedefler. Ayrıca Kuter, Aile Anayasası'nın her bir şirket için, diğer şirketlerinkinden farklı "kuruma özel" bir belge olduğu bilinciyle çalışmalarını yürütür.





PROJE YÖNETİMİ

Projeniz beklentilerinize göre gelişecek mi?

Projeler, şirketlerin günlük rutin operasyonlarından çok farklı, belirli bir zaman diliminde başlayan ve biten, sınırlı bir bütçesi olan ve motivasyonu yüksek bir ekiple yürütülen çalışmalardır. Günümüzde şirketler projeleri “özel durumlar” olarak görmekte ve proje yönetimlerinin bazı farklı teknik ve yönetim becerileri gerektirdiğini bilmektedirler.

Kuter, proje yönetiminde fizibiliteden başlayarak projenin sonucu, süresi, maliyeti, olası riskleri ve kalitesi konularındaki planlama ve uygulamaya çalışmalarına başarıyla liderlik etmektedir.

PAZARLAMA ve MARKA YÖNETİMİ

Rekabete ne kadar hazırsınız? Markanız ne kadar güçlü?

Globalleşen ve hergün değişen dünyada bugün artık aktif pazarlama yapmayan şirket kalmadı. Kuter, şirketlerin potansiyel müşterilere ulaşması, müşteri ihtiyaçlarının iyi anlaşılması, bu ihtiyaçlara yönelik ürün ve hizmetler portföyünün oluşturulması, hedef kitleye yönelik tanıtım faaliyetlerinin yapılması ve müşteri ilişkileri yönetimi konularında birinci sınıf hizmet vermektedir. En önemlisi de, Kuter'in bu çalışmalarını, bir "girişimci" edasıyla yerine getirmesidir.

Kuter'in Marka Yönetimi'ne bakış açısı, marka yaratmanın bir ürüne isim vermenin ötesinde, markanın bir şirketin ürününün belirli bir seviyede performans sergileyeceğine dair müşterilerine verdiği sözü olduğu şeklindedir.





İŞ GELİŞTİRME

Koşu bantının üzerindeyken, aynı yerde durmak için bile koşmak zorundasınız.

İş Geliştirme, hali hazırda devam etmekte olan bir işi, daha üst büyüme seviyelerine ve sürekli olabilecek bir biçimde taşımayı amaçlayan, işletmenin ve iş yapış biçimlerinin belirli bir analiz safhasından sonra, yeni iş fırsatları geliştirme ve sonrasında bu yeni iş fırsatlarını sahada uygulama bölümlerinden oluşur.

Kuter uzmanları, gerek iş geliştirme safhasında gerekse de uygulama safhasında, AR-GE, üretim, insan kaynakları, satış, ihracat, pazarlama ve planlama gibi organizasyonun kritik departmanlarıyla sürekli işbirliği içinde bulunur. Kuter, birçok önemli uluslararası kuruluşla işbirliği yapmasının sonucunda, sanayinin “en iyi uygulamaları”na vakıftır.

START UP

Yeni bir işe başlamak için tüm planlarınızı eksiksiz olarak yaptınız mı?

Kuter, yeni iş kurma ve proje yönetimi hizmetleri alanlarında dünya çapında tanınmış bir liderdir. Tesis dizaynından, inşaatlarına, tesis devreye almadan, işletimine, Kuter sonuç odaklı uzman personeli vasıtasıyla müşterilerine eşsiz katkılar sunar ve tüm planlanan işlerin zamanında, kusursuz ve öngörülen bütçelerde tamamlanmasını sağlar. Kuter, yeni spesifik projeleri olan şirketlerin, yatırımlarının en erken safhalarında Kuter ile işbirliği yapmasının, ileride telafisi güç hataların oluşmasını önlemede kritik bir öneme sahip olduğunu önceki tecrübeleri doğrultusunda bilmektedir.





İCRACI OLMAYAN YÖNETİM KURULU ÜYELİĞİ

Taze fikirlere, farklı bakış açısına ihtiyacınız yok mu?

Günümüzde, bağımsız yönetim kurulu üyeliği tüm dünyada kurumsal yönetim probleminin çözümü olarak görülmektedir.

İcracı olmayan Yönetim Kurulu üyesi şirkete hissedar olmayan, şirket dışından bağımsız bir kişi olup olaylara daha objektif bakabilen, şirkete endüstriyel, sektörel, fonksiyonel ya da yönetim katkısı sunan uzmandır.

Kuter bağımsız yönetim kurulu üyeleri, sadece yönetim kurulu toplantılarına katılmaktan ziyade hizmet verdiği şirkete ciddi miktarda vakit ayırır, işletmeyi ve makina parkını yakinen tanır, şirketin kültürünü ve problemlerini kendi gözlemleriyle edinir ve yönetim kuruluna “helikopter bakış” açısı sağlar.

KURUMA ÖZEL EĞİTİMLER

Soru da bilgiden doğar, cevap da...

Kuter, başarılı şirketlerin, rakiplerinden daha hızlı ve daha etkili öğrenen organizasyonlara sahip şirketler olacağı gerçeğinden yola çıkarak kurumlara ihtiyaçları olan eğitim konularında gelişim odaklı çözümler sunmaktadır. Kuter, müşteri şirketin beklentilerini, hedeflerini ve varsa mevcut sorunlarını tespit ettikten sonra eğitim programlarında uygulamaya dönük ve şirkete özel "ısmarlama" yaklaşımları benimser.

Kuter'in eğitim programlarından bazıları aşağıdaki gibidir:

- Stratejik Yönetim ve Planlama
- İleri Yöneticilik Teknikleri ve Liderlik
- Kriz Yönetimi
- Proje Yönetimi
- Satış ve Pazarlama Yönetimi
- Değişim Yönetimi ve Gelişme
- Pazarlamada Yeni Yaklaşımlar
- İkna ve Pazarlık
- Bütçe Hazırlama ve Kontrolü
- Takım Çalışması
- CRM
- İngilizce İş Yazışmaları

